

東京市場に入荷）。入荷量は冬から春先に多く、6～10月は極端に少ない。月別入荷量の変動に対して単価の変動は小さい。

#### ク. シラウオ（図24）

東京市場への年間入荷量は143 t（福島漁獲量11 t）。産地は青森21%、茨城17%、北海道14%、静岡10%、福島9%（福島での漁獲量の118%が東京市場に入荷していることとなり、漁獲量以上のものが入荷していることになる）。入荷量は2～4月及び9～12月に多く、単価は1～4月に高くなっている。福島では単価の安い9～11月には漁獲しておらず、経済的な漁獲をしているといえる。

#### ケ. 鮮スズキ（図25）

東京市場への年間入荷量は1,479 tと多い（福島漁獲量172 t：活魚含む）。産地は千葉27%、東京19%、愛媛18%、大阪15%、神奈川6%、福島3%（福島での漁獲量の25%が東京市場に鮮魚として入荷）。入荷量は夏場に多く、福島産単価も夏場に高くなっている。これに対して福島での漁獲は、単価の極端に安い冬場に多くなっており、非常に不経済な漁獲実態になっている。

#### コ. 活スズキ（図26）

東京市場への年間入荷量は674 tと多い（福島漁獲量172 t：鮮魚含む）。産地は千葉39%、神奈川18%、東京12%、三重9%、愛媛7%、福島7%（福島での漁獲量の27%が東京市場に活魚として入荷、鮮魚と合わせると52%が入荷）。このことから、スズキの出荷先としては東京市場は極めて重要だと考えられる。月別入荷量と単価の動きは鮮魚と同様であり、福島での冬場の多獲は非常に不経済である。

#### サ. ホッキガイ（図27）

東京市場への年間入荷量は999 tと多い（福島漁獲量1,941 t）。産地は福島54%、北海道20%、青森12%、茨城6%（福島での漁獲量の28%が東京市場に入荷）。月別入荷量、単価とも非常に安定している。福島産単価は、福島が禁漁期の2～5月（他道県からの買い付け物）には全体を上回り、他の時期には全体と同じかやや下回る。

### （4）まとめ

県内の仲買人からは東京市場への出荷は、量は捌けるが、儲けでの旨味は少ないと言われてきた。統計を見る限り、常磐ものに対して他の地方（特に北海道）から出荷されるものは量が多く、単価は安い傾向があり、常磐ものは単価だけでは太刀打ちできない。今後、これらの資料から流通戦略を検討すると共に、資源管理分野にも活かしていく必要がある。